



CURSO IMPACTO Y EXPLOTACION DE RESULTADOS EN HORIZON 2020.

CARACTERÍSTICAS

MÉTODO

Curso presencial

PÚBLICO OBJETIVO

Investigadores y técnicos con experiencia en redacción de propuestas europeas de I+D+i.

DURACIÓN

16 horas (2 días).

HORARIO

9.30h-14.30h y 16.00h-19.00h

CERTIFICADO EURADIA TRAINING



CONSULTORES

- **Ángel Adell de Bernardo,**

Fundador y director Euradia International. Experto en proyectos UE de innovación. Profesor Máster Derecho UE. Universidad Carlos III de Madrid.

- **M^a Rosario Echeverría**

Directora de la Asesoría Jurídica CLARKE, MODET & CO. Más de 15 años de experiencia en la gestión estratégica de derechos de Propiedad Industrial.

EURADIA INTERNATIONAL
C/ Maestro Guerrero, 4
28015 Madrid
Te.: 34.91.548.0640
Fax: 34.91.541.75.39
Email: formacion@euradia.es
www.euradia.es

¿POR QUÉ PARTICIPAR?

El impacto esperado del proyecto es uno de los tres criterios de evaluación junto a la excelencia y la calidad de la ejecución que usan los evaluadores de Horizon 2020 para calificar las propuestas de investigación y uno de los condicionantes más importantes para obtener, además de la aprobación, su financiación.

No obstante, en la mayoría de los casos, los investigadores solicitantes de los Proyectos siguen emitiendo sus propuestas de Impacto con la misma inercia que en el 7º Programa Marco. Los responsables del MINECO y CDTI no se cansan de alertar de este error, que está llevando a un gran número de fracasos en las propuestas presentadas. **Medir en criterios H2020, el valor futuro de una idea no está resultando tarea fácil para nuestros investigadores**

En este curso los participantes **comprenderán el concepto de “impacto” en H2020 y, conocerán los aspectos clave para redactar este apartado.** Aprenderán, además, los métodos y técnicas necesarias para enfocar los efectos de sus proyectos a los retos del programa H2020 ,

¿QUÉ CONSEGUIRÁS?

- ✉ Conocerás cómo plasmar el enfoque H2020 en la redacción de las propuestas, trabajando la aplicabilidad y el impacto del proyecto a presentar.
- ✉ Comprenderás la diferencia entre producto, resultado e impacto y los distintos tipos de impacto que espera la CE.
- ✉ Adquirirás una visión estratégica, analítica y operativa en los aspectos más relevantes de la propuesta: *impacto, viabilidad comercial, modelo de negocio, explotación, protección intelectual y salida al mercado.*
- ✉ Aprenderás a traducir el proyecto en términos de ventaja competitiva, sostenibilidad, productividad y beneficios para la sociedad.
- ✉ Conocer las distintas opciones de protección de los resultados de investigación y sus particularidades, mejorando la credibilidad de las propuestas a presentar y la capacidad de negociación dentro del consorcio.

TE PROPONEMOS

Un taller de trabajo, basado en la metodología Learning by doing, **que busca la aplicación inmediata de lo aprendido en el entorno profesional del participante.** De ahí, que a lo largo de la acción formativa se lleven a cabo dinámicas, ejercicios y simulaciones que faciliten la asimilación de los contenidos y favorezcan su posterior puesta en práctica.

La sesión será coordinada por un consultor sénior en activo que aporta como valor añadido, su saber hacer y experiencia.

SERVICIO EX ALUMNOS

- ✉ **Resolución de dudas** post curso relacionadas con los contenidos del curso (en los 2 meses posteriores al mismo).



CURSO IMPACTO Y EXPLOTACION DE RESULTADOS EN HORIZON 2020

¿QUÉ ES EL IMPACTO DE LA I+D+i?

- 🏠 ¿Por qué es tan importante en H2020?
- 🏠 Tipos de impactos.
- 🏠 Cómo se evalúa el impacto en H2020. Aspectos clave

CRITERIOS DE IMPACTO H2020

- 🏠 Analizar los impactos esperados en el topic y en la convocatoria.
- 🏠 Errores comunes en la redacción del impacto H2020.

CÓMO DETERMINAMOS EL IMPACTO DE LA I+D+i EN HORIZON 2020

- 🏠 Definir unos resultados competitivos:
 - En relación a la comunidad científica.
 - En términos de mercado.
 - Posición competitiva del sector.
 - Nivel tecnológico del sector.
 - Refuerzo de la capacidad competitiva de las empresas.
 - Sectores emergentes.
 - Mejora actividades económicas.
 - Demandas del mercado.
 - Otros.
 - En términos de innovación en el mercado:
 - ¿Qué aportamos de nuevo?
 - ¿Qué soluciones introducimos en el mercado?
 - Ámbitos de aplicación.
 - Sostenibilidad.
 - Otros
 - En términos de retos sociales:
 - Empleo cualificado.
 - Calidad de vida.
 - Creación de puestos de trabajo.
 - Nuevos yacimientos de empleo.
 - Objetivos 2020.
 - Otros.
- 🏠 Establecer y describir indicadores de medición.
- 🏠 Plantear la estrategia de difusión, comunicación y explotación de los resultados:
 - El plan de explotación de resultados y actividades de comunicación:
 - Tecnología:
 - ¿Qué conocimientos científico y técnico son explotables?,
 - ¿Qué necesidades se resuelven?,
 - ¿Cuáles son sus ventajas? ¿Y sus potencialidades?
 - Mercado:
 - Análisis del sector e identificación de empresas.
 - Mercado y usuarios potenciales.
 - Acuerdos previos con empresas, clientes...
 - Tendencias del mercado y valoración de competidores.

- Viabilidad:
 - Modelo de negocio (Método CANVAS, las 5 Fuerzas de Porter...).
 - Modalidades de comercialización tecnológica.
 - Casos de éxito y buenas prácticas.

- 🏠 Alcanzar el impacto ¿Qué y cómo comunicar?
 - Comunidad científica.
 - Ciudadanía en general.
 - La cadena de valor y stakeholders
 - Canales y actividades de comunicación.
 - Casos de éxito y buenas prácticas.
- 🏠 Identificar a los stakeholders y sus necesidades
 - Co-diseño del proyecto.
 - Co-producción.
 - Mapa de la cadena de valor.
- 🏠 Prever obstáculos y barreras.
 - Factores externos: legales, financieros....
 - Factores internos: Capacidades, intereses, conflictos...
 - Plan de contingencias.

CUESTIONES CONCRETAS DE IPR EN H2020

- 🏠 Aspectos generales de IPR.
- 🏠 El derecho de acceso a conocimientos previos en H2020.
- 🏠 La propiedad de los resultados:
 - La copropiedad de varios beneficiarios.
 - Los derechos de un tercero sobre la propiedad de los resultados.
 - La CE como propietaria de los resultados.
- 🏠 La protección, explotación y difusión de los resultados:
 - Opciones de protección.
 - Consejos sobre la protección de los resultados obtenidos.
 - La obligación de explotar los resultados: opciones y plazos.
 - Cesión y concesión de licencias sobre resultados.
 - Derechos de acceso a los resultados.
 - Comparativa de los principales sistemas de IP a nivel internacional.
 - Ventajas de los Tratados Internacionales en IP (en especial PCT).
 - Criterios para definir la estrategia internacional de IP.
- 🏠 Negociaciones IPR en proyectos H2020:
 - Cómo complementar el GA con el Consortium Agreement.
 - Reparto entre socios de los royalties.
 - Gestión del background y del foreground
- 🏠 Variaciones IP del Consortium Agreement por tipo de proyecto H2020.



CURSO IMPACTO Y EXPLOTACION DE RESULTADOS EN HORIZON 2020

SIMULACIONES Y CASOS PRACTICOS

Caso Práctico 1. Los participantes analizarán e interpretarán el Impacto esperado en el topic y la call de interés. Sobre la base de ideas de proyectos grupales y agrupados en mesas de trabajo los participantes deben proponer medidas concretas que contribuyan a los objetivos del topic y de la call. Además trabajarán:

- Cómo mejoran la capacidad de innovación
- Crear nuevas oportunidades de mercado.
- Fortalecer la competitividad y el crecimiento de las empresas
- Proteger el medioambiente y mitigar el cambio climático.
- Conseguir beneficios importantes para la sociedad.

Caso Práctico 2. Se presentará a los participantes una idea de proyecto, con las variables necesarias para que puedan trabajar durante el curso su plan de negocio (delimitación previa, información y análisis de la situación, plan de acción, precio de venta, distribución y penetración en el mercado, política de promoción...). Se utilizará como base el método CANVAS. Como documentación complementaria se facilitará Topic de base, call, plantilla canvas y material de apoyo Euradia.

MATERIAL DE APOYO

A cada uno de los asistentes se entregará la siguiente documentación:

Carpeta para el alumno:

- 📁 Normativa en la materia específica de interés para el alumno.
- 📁 Direcciones web de interés.
- 📁 Bibliografía.
- 📁 Publicaciones de apoyo a los contenidos del curso.
- 📁 Documento de apoyo a los casos prácticos y simulaciones.
- 📁 Instrumentos y herramientas de cálculo de presupuestos.
- 📁 Fichas prácticas para la búsqueda de socios.

PRECIOS

Precio: 450€ (**IVA incluido**). Incluye documentación, desayunos y diploma de asistencia.

Descuentos:

- Clientes y/o ex alumnos: 10% de descuento.
- Grupos; 10% de descuento si se inscriben 2 ó más personas de la misma entidad (aplicable a cada inscripción).
- Ambas condiciones: 15% de descuento aplicable a cada inscripción.
- 10% para desempleados.

Consúltenos si esta formación puede ser bonificada con los fondos de la Fundación Tripartita en formacion@euradia.es o en el 91/5480640.

INFORMACION COMPLEMENTARIA

EURADIA INTERNATIONAL tiene un acuerdo con el **hotel Sterling** con condiciones especiales para nuestros alumnos.

EURADIA INTERNATIONAL se reserva el derecho de anular una actividad formativa hasta una semana antes de la fecha de celebración del curso. En este caso los derechos de inscripción abonados serán reembolsados íntegramente. Euradia, en este caso, no se responsabiliza de los gastos de viaje y alojamiento.

